



immo**t**wist
VERTRIEBS GMBH

Wir suchen zur weiteren Verstärkung unseres Teams eine/n

Vertriebsprofi (m/w) für exklusive Vorsorgekonzepte

Seit über 20 Jahren begeistern unsere Spezialisten der immotwist Vertriebs GmbH bereits Privat- als auch Geschäftspartner mit erstklassigen Vorsorgelösungen. Dem Standard stets einen Schritt voraus, geben wir unseren Mandanten und Partnern ein herausragendes und einmaliges Konzept an die Hand und verbessern dabei ständig dessen Nutzen.

Ihre Aufgaben

- Aufbau und Entwicklung unserer exklusiven Partnerschaften mit unabhängigen Finanz- und Vorsorgeberatern
- Individuelle und verantwortungsvolle Beratung unserer Mandanten - für eine sichere Lebensqualität bis ins hohe Alter
- Begeisterungsfähige, authentische Präsentation und Moderation auf Workshops, Messen und Veranstaltungen
- Sie machen unsere Partner durch gezielte Betreuung und Beratungsunterstützung erfolgreich.
- Bei Ihrer Position laufen alle Fäden zusammen. Sie sind das Bindeglied zwischen Führungsebene, den Vertriebs- und Konzeptpartnern und Ihren Mandanten.

Ihr Profil

- Sie sind einfach für den Vertrieb geboren. Nach einigen Jahren Ihrer erfolgreichen Laufbahn, wollen Sie endlich richtig loslegen und Ihre Einkommenssituation ohne Grenzen gestalten. Sie streben nach ständigem Wachstum, brennen für innovative Konzepte, erreichen durchgehend mehr und sind stolz auf Ihren Fortschritt.
- Sie sind ein Teamplayer, der positiv, proaktiv und lösungsorientiert an Aufgaben herangeht. Sie vertreten ehrlich, professionell und loyal Ihre Prinzipien und Werte. Veränderungen sehen Sie als Chance zu lernen und sehen die Dinge stets positiv.
- Für Sie ist die Bereitschaft einmal im Monat eine mehrtägige deutschlandweite Dienstreise anzutreten ebenso verständlich wie ein gepflegtes Äußeres und absolute Vertrauenswürdigkeit.
- Ob Branchenprofis oder engagierter Quereinsteiger – wir bieten jedem die Chance zur Weiterentwicklung.

Ihre Vorteile

- keine Obergrenzen: ein sicheres, unbefristetes Arbeitsverhältnis mit ungedeckelter Provision
- Firmenfahrzeug zur Privatnutzung
- ein positives, dynamisches Team mit wertschätzendem und kollegialem Umgang
- ein zentral gelegener Arbeitsplatz mit guter Verkehrsanbindung und modernen Büroräumen mit hochwertiger Ausstattung
- betriebliche Gesundheitsmaßnahmen, Mitarbeiterevents und gemeinsame Aktionen
- ein Miteinander, das keinen Platz für Langeweile lässt

Alles, was wir zur Erreichung unserer Ziele benötigen, sind Originale wie Sie!

Wir sind ausschließlich an einer langfristigen Zusammenarbeit mit Ihnen interessiert. Wir freuen uns auf Ihr Motivationsschreiben mit Lebenslauf und Lichtbild sowie Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins an:
Herrn Stefan Strauß · [karriere@immot**wist.de](mailto:karriere@immotwist.de)**